

From: "[Energie voor Kerken](mailto:evk@hellemansconsultancy.nl)" <evk@hellemansconsultancy.nl>
To: info@dechristoffel.nl
Date: 4/11/2023 4:51:49 AM
Subject: Verslag Informatiebijeenkomst 9 maart 2023

[Bekijk de webversie](#)



Verslag Informatiebijeenkomst 9 maart 2023

Geachte deelnemer,

Hierbij ontvangt u de schriftelijke samenvatting van de informatiebijeenkomst van 9 maart 2023. Wij willen iedereen bedanken voor de (digitale) deelname aan deze informatiebijeenkomst. Het collectief blikkt positief terug op deze informatiebijeenkomst. Mede daarom is er besloten om een dergelijke bijeenkomst frequenter te organiseren. De eerstvolgende informatiebijeenkomst zal gehouden worden in november 2023. U zal t.z.t. op de hoogte worden gebracht.

De presentatie van deze informatiebijeenkomst kunt u terugvinden door in te loggen op de website www.energievoorkerken.nl. Klik na het inloggen op het kopje "presentaties" linksboven op het dashboard. Hieronder vindt u een overzicht van de vragenronde van de informatiebijeenkomst.

1. Is er tijdens het tendertraject ook gekeken naar een samenwerking met andere leveranciers?

Sinds het ontstaan van het collectief Energie voor Kerken nemen wij alle grote Nederlandse leveranciers mee in elk tender traject. In totaal zijn dit zeven leveranciers.

2. Hoe wordt de inkoopstrategie bepaald?

Voor de algemene toelichting van de inkoopstrategie verwijzen wij u graag naar de slides van deze informatiebijeenkomst. Daarnaast kiest het collectief Energie voor Kerken voor een risicomijdende strategie. Dit betekent dat wij normaliter, indien dit mogelijk is, veel inkoopmomenten aanhouden op de future markt. Zoals reeds uitgelegd is dit alleen mogelijk indien wij tijdig een nieuwe leverancier hebben gecontracteerd. Door veel aankoopmomenten te realiseren beweegt het collectief over het algemeen meer naar een marktgemiddelde prijs. Deze inkoopstrategie wordt aangehouden omdat kerken geen winstoogmerk hebben en meer baat hebben bij een marktconforme prijs met zo min mogelijk risico. De strategie wordt regelmatig tegen het licht gehouden met Monte Carlo simulatie modellen.

3. Is de CIO-K commissie voldoende representatief/zijn zij zelf tevreden over hoe er vorig jaar is gepresteerd?

Ook de CIO-K commissie benadrukt dat 2022-2023 een bijzondere periode is, met omstandigheden die zij tot op heden nog niet meegemaakt heeft. De prijs die deelnemers van het collectief Energie voor Kerken in 2023 betalen is niet de uitkomst die de commissie en Hellemans Consultancy voor ogen hadden. Echter, met de mogelijkheden en omstandigheden die er toen ter tijd waren, is dit het daaruit volgende resultaat. De commissie heeft naar eer en geweten gehandeld om de beste resultaten voor het collectief proberen te realiseren. Ook wil de commissie lering trekken uit deze situatie. Hieruit volgt zeer waarschijnlijk dat er nog verder vooruit in de markt gekocht moet worden. Daarom zal de CIO-K commissie wederom evalueren en kijken wat er in de toekomst beter kan op de gebied als communicatie en inkoop.

4. Vervolgvraag: wij zijn contractpartner en het CIO-K is gesprekspartner van jullie en vanuit de kant van het CIO-K horen wij eigenlijk nooit iets.

Het klopt dat het contract wordt getekend tussen Hellemans Consultancy en de deelnemer. Het collectief Energie voor Kerken is in 2006 opgestart omdat er vanuit de kerkgenootschappen de

behoefte was om gezamenlijk iets te regelen op het gebied van energie inkoop. Destijds is dit door het CIO (Interkerkelijke Contact in Overheidszaken en is een samenwerkingsverband van 30 landelijke kerkgenootschappen) samen met Hellemans Consultancy gerealiseerd en zij behartigt uw belangen tot op de dag van vandaag. Echter zijn de individuele geloofsgemeenschappen binnen het CIO-K zelf verantwoordelijkheid om betreffende informatie met hun achterban te communiceren.

5. Vervolgvraag: Wij zijn als lokale kerk onafhankelijk. Het is mij niet duidelijk hoe wij daarin vertegenwoordigd zijn binnen het CIO-K. Ik heb ook nooit een commitment aangegaan met het CIO-K om namens mij te onderhandelen. Daarom verbaast het mij dat er wordt afgeweken van de strategie zonder overleg met de achterban.

De landelijke kerkgenootschappen werken samen in het CIO. Het CIO heeft een commissie Kerkelijke gebouwen (CIO-K). Een jaar of 15 terug kwam er uit de parochies, kerken, gemeenten, etc. de vraag naar het CIO, om collectieve energie inkoop te gaan regelen. Hiervoor heeft het CIO een begeleidingscommissie ingesteld van vier personen (CIO-K). Hoe binnen elke kerkgenootschap de verdere communicatie is geregeld is niet de verantwoordelijkheid van het CIO-K. Als u een commitment aangaat met Energie voor Kerken, dan wordt u via Hellemans Consultancy direct middels digitale nieuwsbrieven op de hoogte gehouden.

6. Vervolgvraag: Ik wil vaststellen dat ik een contract hebt getekend met het collectief, dan verwacht ik dat er volgens het projectplan gewerkt wordt. Als er afgeweken wordt van het projectplan dan verwacht ik dat er iemand contact met mij opneemt. Blijkbaar is dat met het CIO besproken dat dat goed was, ik had daar graag een mededeling van gezien.

Wij nemen dit mee in de interne evaluatie waarbij wordt opgemerkt dat we er juist naar streven om de deelnemers aan het collectief, de lokale kerken, rechtstreeks te informeren maar ook via de communicatiekanalen van de verschillende kerkgenootschappen.

7. Moeten we oppassen met een ondergrens t.a.v. het volume?

Door de hoge energieprijzen zijn kerken hard bezig met besparen. Graag geven wij u mee dat het collectief een 100% mutatiebandbreedte voor u heeft onderhandeld. U bent contractueel niet verplicht tot een minimale afname. Bespaart u bijvoorbeeld 50% op uw gasverbruik dan zijn hier geen financiële nadelen aan verbonden. Wij stimuleren alle kerken dan ook om zo veel mogelijk elektriciteit en gas te besparen. Dit is momenteel het laaghangend fruit voor onze kerken om de financiële lasten te kunnen drukken.

8. Waarom is er commitment gegeven aan Greenchoice t/m 2025?

Deze vraag krijgen wij helaas vanuit veel deelnemers toegestuurd. Daarom willen wij graag nogmaals benadrukken dat u voor drie jaar commitment heeft afgegeven aan het collectief Energie voor Kerken (2023-2025) en niet aan Greenchoice. Na het ophalen van het commitment gaat het collectief voor u de markt op. Voor 2023 is een samenwerking aangegaan met de leverancier Greenchoice. Voor 2024-2025 is nog geen leverancier geselecteerd omdat dat op het moment van onderhandelen financieel nadelig was. U heeft dus geen commitment aan Greenchoice afgegeven tot 2025 maar aan Energie voor Kerken.

9. Waarom is er afgeweken van het projectplan 2023 – 2025?

Het collectief Energie voor Kerken beschrijft in haar projectplan dat het collectief mag afwijken van de gestelde inkoopstrategie bij excessen in de markt. In Q4 2021 is het collectief de onderhandelingen gestart met alle relevante leveranciers. Door de oorlog in Oekraïne is deze onderhandelingsperiode uitgesteld. Leveranciers gaven geen offertes meer af en inkoopdesks waren regelmatig gesloten. Hierdoor is de onderhandelingsperiode pas in juni 2022 afgerond. Het collectief kon daarom pas per juni 2022 energie inkopen voor het kalenderjaar 2023. Zoals beschreven in de nieuwsbrief 14 "Leverancierskeuze en begroting 2023" zag de markt toentertijd een dreigende schaarste in aanbod en toename van onzekerheid in de energiemarkt. Tevens waren er berichtgevingen dat de wintermaanden van 2022/2023 kouder zouden uitvallen dan normaal. Dit zou de energieprijzen verder opdrijven. Daarom is er de keuze gemaakt om de inkoop voor 2023 af te ronden voor de betreffende wintermaanden.

10. Wordt er bij de aanbesteding gekeken naar teruglevering?

Ja en dit wordt ook een steeds een belangrijker onderwerp. De regeling voor 2023 is hieronder terug te vinden;

TERUGLEVERING/SALDERING

Leverancier past salderingslevering toe per jaar per aansluiting. Hier geldt dat de leveringsprijs gelijk is aan de terugleverprijs (dus inclusief belastingen en overheidsheffingen).

Wanneer er meer stroom wordt opgewekt dan dat er zelf wordt verbruikt, dan betaalt Greenchoice een netto terugleververgoeding van € 0,115 per kWh. Deze vergoeding geldt tot 10.000 kWh netto teruglevering. Wanneer er meer dan 10.000 kWh netto wordt teruggeleverd, dan ontvangt klant over het gehele teruglevervolume het kale leveringstarief.

Ten aanzien van de grootverbruik aansluiting(en) geldt dat de door Terugleveraar aan leverancier teruggeleverde elektriciteit niet wordt gesaldeerd. Voor de niet gesaldeerde teruggeleverde elektriciteit van Terugleveraar aan Leverancier, betaalt Leverancier aan Terugleveraar de gemiddelde APX/EPEX prijs per maand (= de uurmarkt) minus een afslag van 20% met een minimum van € 20,- per MWh (€ 0,02 per kWh).

11. Is er geen mogelijkheid om de commitmentverklaring op te splitsen in 2 verschillende contracten? Bijvoorbeeld 3 jaar en 5 jaar.

Wij kijken momenteel naar de mogelijkheden om de commitmentverklaring te veranderen. Daarbij kijken wij inderdaad naar de mogelijkheid om de periode van 3 jaar te verlengen naar 5 jaar (dit wordt al toegepast in het collectief Energie voor Scholen). Door een langere commitment hoeft het collectief slechts elke vijf jaar een onderhandelingsperiode in te zetten. Daarmee reduceert men situaties zoals nu in 2022 - 2023, waarin wij geen contract hadden voor 2023 en daarom ook niet voor u konden inkopen. Daarnaast ligt ook de optie op tafel om de commitmentverklaring eerder op te halen, bijvoorbeeld eind 2023/begin 2024 voor de jaren 2026-2028. Hiermee kan voorkomen worden dat wij bij aanvang van een komend leveringsjaar nog geen leverancier hebben en daarom beperkt worden in onze inkoopmogelijkheden.

12. Ik was altijd blij dat Greenchoice de partner was vanwege de consumentenmarkt is de salderingsprijs gelijk aan de afname prijs. Is dat in de klein zakelijke markt ook zo?

In Nederland is de salderingsregeling voor alle kleinverbruik aansluitingen gelijk en wordt bepaald door de overheid. Dit is van toepassing zowel op de zakelijke- als ook de consumentenmarkt.

13. Jullie hebben nu commitment gegeven aan Greenchoice voor 1 jaar. Wij als deelnemer hebben commitment van 3 jaar gegeven aan het collectief. Er is nog 2 jaar te gaan. Welk perspectief biedt het collectief deelnemers om eventueel uit te treden voor de jaren 2024/2025?

Voor het kalenderjaar 2023 ligt er inderdaad een contract met de leverancier Greenchoice. Indien u in het jaar 2023 dit contract doorbreekt zal Greenchoice de gepaste maatregelen nemen conform hun zakelijke voorwaarden. Voor de jaren 2024/2025 is er geen leverancier dus zal er ook geen boete vanuit de leverancier verstrekt worden. Het collectief kijkt momenteel naar de mogelijkheid om de deelname-fee voor de jaren 2024/2025 te verhalen op de verlatende deelnemer. Omdat deze situatie ook nieuw is voor het collectief Energie voor Kerken, kan er momenteel nog geen uitspraak worden gedaan of dit daadwerkelijk mogelijk is.

14. Er werd aangegeven dat het vervelend is dat data van Greenchoice niet inzichtelijk is (verbruiken, contracten, portaal, beperkte info op de factuur). Daarom de vraag om het contract 2023 zo snel mogelijk toe te sturen aan alle deelnemers van het collectief. Daarnaast zouden wij graag willen zien dat er een KPI wordt opgesteld waarin als voorwaarde gesteld wordt dat als een leverancier niet binnen 4 maanden juiste informatie verstrekt, deelnemers gerechtigd zijn om het contract te ontbinden. Deze informatie moet inzichtelijk worden gemaakt door de leverancier.

Greenchoice heeft 3 vrijwilligers gevraagd om vanuit het deelnemersperspectief feedback te geven op het portaal van Greenchoice om dit naar het niveau te tillen wat u als deelnemer verdient. Het begrip service heeft bij Greenchoice volkomen de aandacht en daar gaat u als deelnemer positieve effecten van zien. Helaas kunnen wij niet beloven of u hiervan effect merkt in april, maar u zult zeker merken dat dit onze aandacht heeft. Daarnaast wordt er momenteel gewerkt aan een contract-informatiedocument voor u als individuele deelnemer. Dit heeft vertraging opgelopen door de huidige omstandigheden binnen Greenchoice. Dit contract-informatiedocument wordt zo spoedig mogelijk verstrekt.

15. Waarom wordt het contract niet vanuit Hellemans Consultancy verstrekt?

Hellemans Consultancy bemiddeld tussen u en een leverancier door middel van een commitmentverklaring. Het verstrekken van het energiecontract ligt in principe bij de leverancier. Door de huidige situatie bij Greenchoice m.b.t. IT-problemen zal Hellemans Consultancy het contract-informatiedocument spoedig uploaden.

16. Wij krijgen het idee dat de commitmentverklaring een soort van blanco cheque is en wat er ook gebeurt, je zit eraan vast. Klopt dit?

Wij werken vanaf 2006 met een commitmentverklaring waarin wij een handtekening vragen om uw deelname aan het collectief te bevestigen. Deze commitmentverklaring hebben wij nodig om op voorhand een bewijslast aan de leverancier te tonen van de omvang, in aantal kerken en gekoppelde volumes, om tot een concrete samenwerking te komen. Wij als collectief staan open voor suggesties maar zien tot op heden geen andere werkwijzen die passend zijn bij dit collectief.

17. Wij hadden graag vanuit het collectief de vraag gekregen, nadat de oorlog in Oekraïne was uitgebroken en de marktsituatie volledig is veranderd, of wij met 4/11/2023

deze nieuwe informatie alsnog deelnemen aan het collectief Energie voor Kerken. Ondanks dat de energiemarkt in de loop van 2022 is veranderd, is de tender en het onderhandelingsproces doorgegaan. Medio 2022 waren de energieprijzen namelijk ook bij andere leveranciers enorm hoog en was het verkrijgen van een energiecontract vaak onmogelijk. Wat u ook in de media hebt kunnen lezen er waren geen alternatieven.

18. Het collectief heeft voor de commitmentperiode 2023-2025 een samenwerking voor 1 jaar afgesloten, wat afwijkt van de huidige strategie waarin het zoals in het verleden voor 3 jaar een samenwerking afsluit. De commitment is echter gericht op het afsluiten van een samenwerking voor 3 jaar. Deze situatie had in mijn ogen voorgelegd moeten worden aan de deelnemers, ook omdat je met deze beslissing afwijkt van het projectplan.

Indien wij als collectief individuele kerken gaan vragen om per onderwerp hun voorkeur aan te geven creëren we een splitsing binnen het collectief. Daarmee is de kracht en het idee van het collectief weg. Het is simpelweg niet haalbaar om alle individuele voorkeuren mee te nemen bij zulke beslissingen. Verder hebben wij voor dergelijke situaties de CIO-K commissie om te overleggen.

19. Wat kunnen wij als kerk doen om te besparen/verduurzamen om zo de maandelijkse energielasten te verlagen?

Deze vraag heeft helaas geen uniform antwoord. Elke kerk is anders. Wel willen wij u voor het jaar 2023 graag meegeven om vooral naar het laaghangend fruit te kijken. Hierbij kunt u denken aan het plaatsen van tochtstrips, het overschakelen naar ledverlichting en het lager zetten van de verwarming. Dit zijn de besparingen die u in principe morgen heeft gerealiseerd. In opdracht van het CIO-K heeft Hellemans Consultancy een onderzoeks rapportage opgesteld met handige tips en tricks voor verduurzaming van kerken. Dit onderzoek is voor alle deelnemers inzichtelijk na het inloggen op de website www.energievoorkerken.nl. Daar vindt u dit rapport onder het sub kopje "presentaties" met de documentnaam "Verkenning Energietransitie CIO-K". Daarnaast kan Hellemans Consultancy kerken adviseren over hoe zij efficiënt kunnen verduurzamen. Indien u daar behoefte aan heeft, kunt u ten alle tijden contact met ons opnemen.

20. Verduurzaming vastgoed; zijn er subsidiemogelijkheden?

Kerken komen in aanmerking voor de DUMAVA subsidie (Duurzaam Maatschappelijk Vastgoed). In oktober 2022 was de eerste ronde en in januari 2024 zal er een tweede ronde plaatsvinden. Met deze subsidie kunt u 30% van uw investeringskosten omtrent verduurzaming subsidiëren. Als u geen kennis heeft van subsidieaanvragen, dan kan het collectief u daarbij helpen. Daarnaast is er nog een andere subsidiemogelijkheid, welke op 8 maart 2023 door de overheid bekend is gemaakt. Deze subsidie is gericht op gemeentes. Wij adviseren onze deelnemers om contact op te nemen met uw gemeente, om te kijken of er een gedeelte van deze subsidie vrij gemaakt kan worden voor de kerk.

21. Wat doet het collectief, in samenwerking met Greenchoice, om de deelnemers van het collectief Energie voor Kerken financieel bij te staan voor het kalenderjaar 2023?

Het collectief heeft de afgelopen tijd veel gesprekken gevoerd met Greenchoice om te kijken of er op dit onderwerp mogelijkheden zijn. Het is voor een collectief met 8000 aansluitingen en zoveel verschillende situaties uitermate ingewikkeld om een uniforme aanpak te vormen. Allereerst hebben wij gekeken naar een uitmiddeling (het uitspreiden van uw financiële lasten van 2023 over de jaren 2024/2025).

- Voorbeeld: dit jaar betaalt u 2 euro voor een kuub gas. Stel dat het collectief in 2024 een kuub gas inkoop voor 1 euro, dan kunnen wij dit uitmiddelen en betaalt u voor een kuub gas 1,50 voor zowel 2023 als 2024. Onder aan de streep betaalt u evenveel, maar de financiële lasten worden daarmee verdeelt. Momenteel profiteert u in 2023 echter van het prijsplafond. Indien wij deze uitmiddeling zouden doorzetten, nemen wij hiermee een stukje prijsplafondvoordeel van u weg. Onder aan de streep betaalt u daardoor meer. Dit lijkt ons geen gewenst resultaat.
- Daarnaast is er de TEK-regeling. Om hiervoor in aanmerking te komen dient in bezit te zijn van een KVK nummer en moet u ten minste 7% van uw totale kosten in 2022 aan energie uitgegeven hebben. Op 14 maart is er een bijeenkomst vanuit de RVO, waarin er meer duidelijk wordt. Wij zitten als collectief voor u op de eerste rij en zullen de uitkomst van deze bijeenkomst aan u terugkoppelen.

22. Had er anders gecommuniceerd kunnen worden?

Het collectief is zich er bewust van dat er op bepaalde vlakken anders gecommuniceerd kan worden. Een voorbeeld hiervan is de informatiebijeenkomst van vandaag. Deze had ook in januari 2023 gehouden kunnen worden. Daarentegen heeft het collectief prima gefunctioneerd vanaf 2006. Wel hopen wij dat er vanuit de deelnemers een stukje begrip is voor de huidige vreemde situatie. Ook voor het collectief is deze situatie onbekend en is het van tijd tot tijd schakelen hoe hiermee om te gaan.

Daarnaast tracht het collectief de deelnemers op de meest transparante manier te informeren.

Momenteel wordt dit gedaan door middel van een nieuwsbrief. Zo is er juni 2022 al een nieuwsbrief gestuurd waarin wij onze deelnemers attendeerden op de vooruitzichten voor 2023. Hierin is aangegeven dat met de toen geldende marktprijzen rekening gehouden moest worden met een verviervoudiging van de energierekening 2023. Wij hopen dat u ziet dat wij er alles aan doen om onze deelnemers zo goed mogelijk te informeren.

23. Welke maatregelen overweegt het collectief te nemen om herhaling van de huidige situatie te voorkomen?

Deze vraag sluit aan bij de al eerder gestelde vraag over het aanpassen van de commitmentverklaring. Hierbij wordt gekeken naar mogelijkheden om commitment op te halen voor 5 jaar, of om de commitmentverklaring eerder op te vragen. Deze opties worden momenteel concreet gemaakt en gaan wij ook bij de deelnemer toetsen. Graag willen wij hieraan toevoegen dat al deze opties komen met een stukje vertrouwen in het collectief. Uiteraard ziet het collectief dat dit vertrouwen een deuk heeft opgelopen door de huidige omstandigheden. Toch willen wij u vragen om, bij het maken van deze keuzes, te kijken naar het grotere perspectief van het collectief. Sinds het ontstaan in 2006 heeft het collectief financieel gezien goed voor de deelnemers ingekocht. Wij zijn van mening dat, ook met deze veranderingen in de markt, dit met succes voortgezet kan worden voor de komende jaren.

24. Wij hebben fors bezuinigd op het gasverbruik. Dus wij willen het voorschotbedrag graag aanpassen maar er zijn problemen met het portaal. Wat kan hieraan worden gedaan?

Indien u het voorschotbedrag wilt aanpassen dan kunt u dit verzoek sturen naar evk@hellemansconsultancy.nl. wij gaan kijken of we dit met Greenchoice kunnen regelen voor u.

25. Greenchoice heeft ook een concept winddelen, waarbij je rechtstreeks bij de leverancier inkoopt. Met oog op de lange termijn, is dat geen optie voor het collectief?

Dit concept heet PPA (Purchase Power Agreement). Hierbij kunnen grote klanten of collectieven rechtstreeks contracten afsluiten met bijvoorbeeld windmolenpark eigenaren. De tarieven en of referentie indexen staan dan vast voor een lange periode (5-10 jaar). De reden dat windmolenparkbouwers PPA's aanbieden is omdat ze niet altijd in aanmerking komen voor een lening bij de bank. Een vaste afnemer van wind kan de bouwer van een windmolenpark als toekomstige klant verzekeren van een bepaalde omzet, waardoor een lening mogelijk wordt. Dit is een mogelijkheid die het collectief aan het verkennen is.

26. Vraag publiek: Wat houdt de boeteclausule voor het vroegtijdig ontbinden van het contract 2023 nu precies in?

Bij een vroegtijdige (tussentijdse) overstap naar een andere energieleverancier, zal Greenchoice in ieder geval met het lid de actuele marktwaarde (te verrekenen met het ingekochte tarief) van de ingenomen posities afrekenen, met een minimum van de overeengekomen tarieven/opslagen. Inhuizing van nieuwe locaties (kleinverbruikers), met dezelfde juridische entiteiten, onder dezelfde voorwaarden zoals overeengekomen met Greenchoice en het ledencollectief is mogelijk. De nieuwe locaties dienen dan wel het contract uit te dienen.

Algemene voorwaarden

Op de Raamovereenkomst zijn de 'Algemene Voorwaarden voor de levering van elektriciteit en gas aan zakelijke afnemers 2018' van Greenchoice van toepassing. Ex artikel 1.3 van deze algemene voorwaarden worden kleinverbruikaansluitingen als bedoeld in artikel 95n van de Elektriciteitswet 1998 en artikel 52c van de Gaswet in kader van de Raamovereenkomst en deze algemene voorwaarden en daarmee de aansluitingen van het Ledencollectief beschouwd als grootverbruikaansluitingen met uitzondering van artikel 4 lid 5, artikel 10 lid 4 en artikel 15 lid 5 van de algemene voorwaarden. Ex artikel 22.9 van deze algemene voorwaarden geldt dat als de Raamovereenkomst tussentijds door een Lid wordt beëindigd, dan verbeurt het Lid een onmiddellijk opeisbare boete, die door Greenchoice per resterend (deel van een) leveringsjaar wordt berekend door middel van de volgende formule: aantal maanden voortijdige opzegging / 12 x (contractvolume x leveringstarief). Daarbij geldt dat per leveringsjaar een maximum van drie (3) maanden wordt gehanteerd. Wanneer het leveringstarief (nog) niet is vastgelegd geldt hiervoor de marktprijs plus een door Greenchoice te bepalen toeslag. Bij gebreke van een contractvolume wordt uitgegaan van het standaard jaarverbruik, zoals opgegeven door de betreffende netbeheerder."

27. Wij zijn momenteel bezig om onze gebouwen te verduurzamen. Wij zitten erover na te denken om een warmtepomp te installeren. Daarbij wordt geadviseerd om een dynamisch contract af te sluiten. Is dit een mogelijkheid die het collectief overweegt?

Het collectief overweegt om (een gedeelte) van het volume in te kopen via de dagmarkt. Voor 2024/2025 zal dit onderwerp ter sprake komen tijdens de tender en de onderhandelingen met de leveranciers. Daarbij schatten wij voorzichtig in dat deze optie voor 2024 in ieder geval te vroeg is.

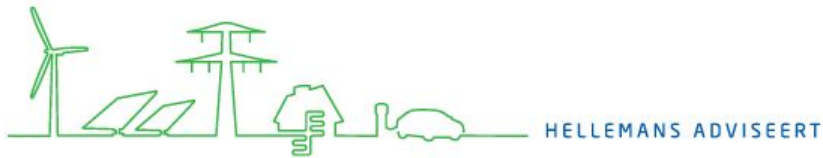
28. Is het prijsplafondtarief verwerkt in het maandvoorschot van Greenchoice?
Greenchoice heeft rekening gehouden met het prijsplafond bij het opstellen van uw
maandelijkse voorschotbedrag.

Namens Energie Voor Kerken,

Tom Peters
Adviseur collectieven
Hellemans Consultancy



Energievoorkerken.nl



U ontvangt dit bericht als deelnemer aan Energie voor Kerken op het volgende adres info@dechristoffel.nl .
Voor een goede ontvangst voegt u evk@hellemansconsultancy.nl toe aan uw adresboek. [afmelden](#)